

## En funcionamiento el parque fotovoltaico sin primas más grande de Europa

- Ourika, nombre de la planta, está promovida por WELink Energy y cuenta con la colaboración de su socio estratégico, la empresa china CTIEC (China Triumph International Engineering), como contratista principal de la obra.
- Holaluz, la tecnológica de energía verde, actúa como representante ante el mercado eléctrico ibérico del 100% de la energía generada.
- La planta, en funcionamiento desde junio, se encuentra en Ourique (Sur de Portugal), tiene una potencia de 46MW, genera 82 GWh/año y ha supuesto una inversión de 40 millones de euros.
- Es la primera planta solar de estas dimensiones en Europa en desarrollarse sin primas (subsidijs públicos) e íntegramente con capital privado.

**Barcelona, 2 de agosto de 2018.**

Ourika, que se comenzó a construir en julio de 2017 y está en funcionamiento desde este junio, es la primera planta de la Península Ibérica y una de las más grandes de Europa en desarrollarse sin primas, es decir, sin subsidijs públicos, y contando sólo con el apoyo de capital privado.

La planta, que cubre 100 hectáreas, comprende 142.000 paneles fotovoltaicos y tiene una potencia de 46MWp (suficiente para abastecer a 23.000 hogares), está promovida por WELink Energy, y cuenta con la colaboración de su socio estratégico, la empresa china CTIEC (China Triumph International Engineering) como contratista principal de la obra. Solaer Group ha tramitado todos los permisos y licencias del proyecto y ha colaborado en la construcción.

La energía renovable generada por la planta se vende al mercado mayorista de la electricidad a través de un Acuerdo de Representación con Holaluz, la empresa tecnológica de energía verde que opera en España y Portugal.

“El lanzamiento de Ourika envía un mensaje claro de que la energía solar fotovoltaica ya es una tecnología madura y que nos mueve hacia una nueva era sin dependencia de subsidijs o ayudas. Nos decidimos a invertir en Portugal por la clara apuesta del Gobierno portugués en la consecución de ambiciosos objetivos de bajas emisiones de carbono y su contribución a la agenda de la

Comisión Europea.", dice Barry O'Neill, CEO of WELink Group.

WELink Energy tiene el ambicioso objetivo de desarrollar, construir y operar más de 1 GW de proyectos de energía solar fotovoltaica en el mercado Ibérico (España y Portugal) hasta 2020 siguiendo el mismo esquema que en la planta de Ourika.

## Sin primas y vendiendo la energía a mercado

La peculiaridad del proyecto tiene su origen en la decisión estratégica de invertir en una gran planta de generación eléctrica sin tener un esquema de precios de la energía asegurados. WELink Energy ha sido el promotor y el grupo chino CTIEC (China Triumph International Engineering) ha invertido una cifra cercana a los 40 millones de euros en su construcción, confiando totalmente en la competitividad de la tecnología.

A día de hoy es la única planta de estas dimensiones, construida y operando, que se ha financiado íntegramente con capital privado y sin ayudas, hecho que demuestra que la energía fotovoltaica ya es rentable sin necesidad de intervención estatal.

En este sentido, la planta está actualmente operando en el mercado mayorista de la energía, en plena competencia con las tecnologías de generación convencional del pool del mercado ibérico de electricidad.

## Ejemplo y referente europeo

La importancia del proyecto quedó claramente demostrada por los distinguidos invitados que asistieron a su inauguración el pasado jueves 26 de julio, entre ellos el Sr. Dominique Ristori, Director General de Energía de la Comisión Europea, el Sr. Manuel Caldeira Cabral, Ministro de Economía de Portugal y Sr. Jorge Seguro Sanches, Secretario de Estado de Energía de Portugal.

## El 7% más de razones para construir Ourika en Portugal

La planta, en territorio portugués pero construida a escasos 80 kilómetros de España, opera libre del Impuesto sobre el Valor de la Energía Eléctrica (IVPEE) que es aplicable en España, a pesar de las controversias, desde 2012. Este impuesto grava con un 7% cualquier tipo de generación de electricidad y ha favorecido que en Portugal las instalaciones de energía solar fotovoltaica sin ayudas sean competitivas antes que en España.

## El papel de Holaluz

Más allá de la representación ante el mercado ibérico, Holaluz ha jugado un rol imprescindible en este proyecto y en la estrategia de mercado de WElink Energy, estando implicada desde el inicio y allanando algunas gestiones y trámites que, de otra manera, hubieran entorpecido la puesta en marcha del proyecto. Buena prueba de ello es la capacidad de generar beneficios desde la puesta en marcha.

“La relevancia del proyecto y la implicación que desde el día 1 ha tenido Holaluz en este proyecto, han servido para atraer el interés de otros productores así como de nuevos proyectos que se están valorando en esta línea”, añade Carlota Pi, cofundadora y presidenta ejecutiva de Holaluz.

## El mercado de representación energética

Los productores de energía verde en España necesitan de un agente de representación ante el mercado que les permita vender su energía en el mercado mayorista.

Holaluz representa a más de 400 productores independientes de energía renovable repartidos por toda la Península. Con ello tiene garantizado el 100% del suministro de energía verde a los hogares que le han contratado. Igualmente, con la representación de esta energía se aseguran las garantías de origen, que acreditan el origen 100% renovable de la energía que los clientes consumen en su hogar.

## Sobre Holaluz

Creada con la visión de cambiar el mundo, Holaluz lidera la transformación del sector energético español con una clara apuesta por el autoconsumo, la movilidad eléctrica y colocando al cliente en el centro de sus decisiones para construir una relación de largo plazo basada en la confianza.

El reto de la compañía es crear un sistema que se convierta en un nuevo estándar para la vida de las personas sustentado en el uso racional de la energía, el almacenamiento y la autoproducción. Holaluz quiere acompañar a sus clientes en el camino hacia un nuevo modelo sostenible, y en el que cada uno pueda administrar y poseer su propia energía, convirtiéndose en prosumers en lugar de consumidores.

Dentro de esta estrategia, Holaluz se ha convertido en la primera eléctrica europea en recibir la certificación B Corp, un sello que engloba a más de 2.400 empresas de 50 países y cuyo objetivo es dar visibilidad a compañías que, más allá de generar ganancias económicas, innovan para maximizar su impacto positivo en los empleados, en las comunidades donde sirven y en el medio ambiente.

El pasado mayo, Holaluz cerró un acuerdo con Anpier, la Asociación Nacional de Productores

de Energía Fotovoltaica, para que sus más de 5.000 socios se beneficien de unas condiciones especiales tanto en la representación de plantas fotovoltaicas, como en los contratos de suministro eléctrico asociados a las mismas. Con este acuerdo, Holaluz se afianza en las renovables y triplica su capacidad de crecimiento en clientes.

A día de hoy, desde Holaluz se ha solicitado la adhesión a la Associação Portuguesa de Energias Renováveis (APREN), con el objetivo de ganar presencia en el país luso.

Holaluz cerró su ronda A de financiación en febrero 2016, cuando Axon Partners invirtió 4 millones de euros en la empresa para proyectos de marketing y comunicación con el objetivo de acelerar exponencialmente el crecimiento de la compañía.

## Sobre WELink

WELink Energy, parte del Grupo WELink, es un proveedor internacional de soluciones de energía renovable y construcción sostenible de bajas emisiones de carbono. Fundada en 2007, las raíces de WELink están en la energía renovable con una amplia experiencia en el desarrollo de proyectos solares en todo el mundo.

Hoy, WELink ha evolucionado hasta convertirse en un líder en innovación, desarrollador, agregador financiero y operador de plantas de generación eléctrica mediante la energía solar fotovoltaica, trabajando en colaboración con la empresa líder mundial en materiales de construcción, China National Building Material (CNBM por sus siglas en inglés), de la que forma parte CTIEC. WELink actualmente opera en el Reino Unido, Europa, EEUU, Sudamérica y Asia.

## Sobre CTIEC

China Triumph International Engineering Co., Ltd. es la plataforma tecnológica de ingeniería de China National Building Material Co., Ltd; una compañía de ingeniería internacional del grupo CNMB y una empresa de alta tecnología clave en China, que está reconocida como entidad de investigación y diseño científico de Clase A nivel nacional en China.

## Sobre Solaer Group

Solar Group es una empresa líder en el campo de las energías renovables desde 2004. El grupo se especializa en el desarrollo, promoción y producción de instalaciones solares fotovoltaicas.

Para más información:

Holaluz | Marissé Arrufat  
[marisse.arrufat@holaluz.com](mailto:marisse.arrufat@holaluz.com)  
Telf. +34 608 733 170

WElink Energy | Joaquim Palau  
[j.palau@welink.eu](mailto:j.palau@welink.eu)  
Telf. +34 673 805 437

Sigue nuestra luz en:

